

MODERNISIERUNGSFINANZIERUNG UND ABSICHERUNG – IHR NEUER VERTRIEBSBAUSTEIN (ONLINE)

Ziel und Nutzen

Wie wäre es, wenn Sie sich Ihre Aufträge der Zukunft schon heute sichern können? Durch effiziente Kundenbindungsmaßnahmen wie Finanzierungen und Versicherungen ist dies möglich. In diesem kurzen Online-Input zeigen wir Ihnen, wie Sie Auftragsvolumina erhöhen, ohne das eigene Risiko zu verändern. Außerdem stellen wir vor, wie Kundenbindung durch Versicherungen funktionieren kann.

Inhalte

- Aufträge generieren durch Finanzierung und Versicherung
- Auftragsvolumen sicher erhöhen
- Aufträge langfristig absichern und Kunden binden
- Alleinstellungsmerkmal im Markt aufbauen
- weniger Bürokratie durch vereinfachte Abrechnung

Voraussetzung

- stabile Internetverbindung
- Eine LAN-Verbindung ist einer WLAN-Verbindung vorzuziehen, da sie grundsätzlich stabiler ist – möglich ist natürlich beides.
- PC, Laptop oder Tablet mit Webcam und Mikrofon

Referent

Eric Neumann, LSH GmbH

Dauer und Ablauf

1 Stunde, Online-Schulung

Zielgruppe

Kundendienstmonteure, Mitarbeitende in der Kundenberatung

Teilnehmergebühren

kostenfrei

8.4.2026

26.8.2026

Beginn je Termin:
15:00 Uhr

Ende:
16:00 Uhr

Veranstalter

LSH-Akademie

Anmeldung

www.lsh.de/aktuelles/termine-und-veranstaltungen
oder direkt über den QR-Code:

